

FINANCEMENT D'UN PROJET DE PARTENARIATS PUBLIC-PRIVE (PPP)

MISSIONS DU CONSULTANT ET GUIDE MÉTHODOLOGIQUE

Avec l'application des Programmes d'Ajustement Structurel (PAS) dans les années 1990, la réalisation des infrastructures socio-économiques est confiée dorénavant à plusieurs entrepreneurs privés à travers des montages juridico-economico-financiers par l'entremise de projets de Partenariats Public-Privé (PPP), projets qui intéressent les institutions financières internationales.

Le consultant, en tant que conseiller privilégié du chef d'entreprise, doit être préparé à assister le partenaire privé dans le montage et le financement du projet conçu sous la forme des PPP.

L'objectif général de cette étude est d'aider un consultant dans l'élaboration d'un dossier de financement complet relatif aux projets PPP. Il s'agit de familiariser celui-ci aux outils et méthodologies de l'évaluation des projets et programmes d'infrastructures, montés selon la logique de PPP, de faire connaître une pratique de financement peu répandue et qui a de l'avenir.

Des expériences significatives dans ce type de montage illustrent la démarche méthodologique proposée, fondée sur la conduite de missions d'évaluation et de supervision des projets PPP. La méthodologie proposée sera également applicable à un projet d'investissement classique réalisé par une société préexistante ou en création.

Conçu pour faciliter aussi bien la lecture que l'apprentissage, cet ouvrage présente le concept des PPP et leur modalité de financement par les Banques Multilatérales de Développement (BMD). Il traite des expériences des BMD, des avantages et des limites liés aux montages et aux financements des PPP. Il se focalise sur l'assistance du consultant pendant l'instruction du dossier de type PPP, à travers les diligences y relatives et inhérentes au montage, des outils de modélisation économique et financière.



*Monsieur **Constantin KUBETERZIÉ DABIRE** est cadre supérieur dans une banque de développement en Afrique subsaharienne. Il cumule plus d'une quinzaine d'année d'expérience dans les domaines du conseil aux entreprises et d'évaluation de projets. Il est par ailleurs chargé de cours au sein d'instituts supérieurs privés au Burkina Faso et au Togo. Il s'inspire de son expérience en la matière pour proposer au lecteur (décideur, dirigeant, professeur, consultant, étudiant, etc...) les astuces et techniques appropriées pour la formulation d'un projet de type PPP.*

ISBN : 978-2-343-02836-1
22 euros



L'Harmattan

Constantin KUBETERZIÉ DABIRE

FINANCEMENT D'UN PROJET DE PARTENARIATS PUBLIC-PRIVE (PPP)

MISSIONS DU CONSULTANT ET GUIDE MÉTHODOLOGIQUE

FINANCEMENT D'UN PROJET DE PARTENARIATS PUBLIC-PRIVE (PPP)
MISSIONS DU CONSULTANT ET GUIDE MÉTHODOLOGIQUE

Constantin KUBETERZIÉ DABIRE

